

佛山市国星光电股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：20190118

<p>投资者关系 活动类别</p>	<p><input checked="" type="checkbox"/>特定对象调研 <input type="checkbox"/>分析师会议 <input type="checkbox"/>媒体采访 <input type="checkbox"/>业绩说明会 <input type="checkbox"/>新闻发布会 <input type="checkbox"/>路演活动 <input type="checkbox"/>现场参观 <input type="checkbox"/>其他（请文字说明其他活动内容）</p>
<p>参与单位名称及人员姓名</p>	<p>华创证券：丁超凡；杉树资产：袁斌； 万家基金：徐进；前海开源基金：魏淳； 博时基金：王谋；太平资产：秦媛媛、初博洋。</p>
<p>时间</p>	<p>2019年1月17日</p>
<p>地点</p>	<p>佛山市禅城区华宝南路18号公司115会议室</p>
<p>上市公司接待人员姓名</p>	<p>董事会秘书 刘艾璨子 RGB器件事业部副总经理 刘传标</p>
<p>投资者关系 活动主要内容介绍</p>	<p>Q1：请介绍公司10亿元投资新一代LED封装器件及芯片扩产项目的情况。 A：这次扩产是公司基于战略发展的高度，结合公司订单情况，在公司的总体产能相对受限的大前提下，提出了10个亿的扩产计划。扩产计划分两期进行，第一期及第二期各投入5亿元，扩产产品包括RGB显示器件、白光器件、上游芯片。目前LED显示技术国际化、专业化水平不断提高及商业显示等市场轮番拉动，小间距尤其Mini LED需求持续增长向好，目前来看显示屏行业具有较大增量市场，公司计划第一步优先投放显示器件的产能，本事项自股东大会通过之日起分步实施，具体扩产步伐及产品会在确定时间内视市场情况与公司实际计划进行落实及调整。 Q2：对LED上游芯片产品价格下降的看法。</p>

	<p>A: 随着竞争加剧和技术成熟, 产品价格下降是电子行业的规律, 总体而言, 芯片价格的下降有利于封装公司。从公司的角度出发, 上游芯片战略布局, 会根据市场节奏进行相应的考虑, 同时我们会在封装规模扩充和技术提升两方面做好准备, 有一定的信心和能力应对产品的降价。</p> <p>Q3: 在 2019 年我们有信心维持目前的毛利水平吗?</p> <p>A: 公司将努力维持稳定向上的毛利水平, 一是继续优化产品、客户结构调整, 完善内部管理机制, 较好控制三费支出; 二是技术提升, 包括原材料提升及生产效率提升; 三是推动新产品例如 Mini LED 的上量, 对整体销售额与毛利都会有一个较好的贡献。</p> <p>Q4: 公司如何规划白光封装板块的发展。</p> <p>A: 近两年来, 公司白光封装坚持中高端产品品质与大客户结构策略, 我们将继续培育白光封装发展, 加强发展国内外照明增量市场, 并挖掘健康照明、植物照明等具有利润增长点的发展方向。</p> <p>Q5: 公司在 Mini LED 方面的进展情况。</p> <p>A: 在 Mini 显示方面, 自从去年 3 月成立“Micro&Mini LED 研发中心”以来, 6 月份发布第一代产品, 产品发布以来下半年一直小批量出货, 计划扩充单独产线, 做大做强; 在 MiniLED 背光方面, 公司于去年 8 月展示了 Mini 背光模组, 采用 Mini 背光的显示器将会具备超薄、宽色域、局部分区、弯曲、均匀出光、HDR 及低功耗等优势。公司目前已建立研发生产线, 积极与相关客户配合开发方案, 并计划建立产线, 公司在规模、成本、供应链整合、封装技术沉淀多年方面具备优势, 可提供性价比高的产品, 接下来公司会继续加大力度开发产品与应用配合。</p> <p>Q6: 对于 Mini LED 在 2019 年的普及是怎么样的预判?</p> <p>A: 目前公司小间距产品订单饱满, 供不应求。Mini 产品应用在今年会逐步拓宽。因为产业链的配合需要摸索确立的过程, 预计在 2019 年会有适当的生长。</p>
附件清单	无
日期	2019 年 1 月 17 日